



Hasçelik'in Kocaeli'ndeki Genel Merkezi, kapılarını 10'LAR Dergisi için açtı. Naci Faydasıçok, çok özel açıklamalarda bulundu



'GÜÇ ANADOLU'DA'

Türkiye'nin lider vasıflı çelik üreticisi ve tedarikçisi Hasçelik, Kocaeli'ndeki Genel Merkezi'nin kapılarını 10'LAR Dergisi okurları için açtı. Hasçelik Yönetim Kurulu Başkanı Naci Faydasıçok, "Son 15 yılda İstanbul sanayi anlamında gerilerken, İstanbul'un etrafı ve Anadolu, sanayi anlamında müthiş gelişti. Konya'nın üretimi her geçen gün artıyor. Mesela bir otomobil fabrikası Konya'da niçin kurulmasın?" dedi.



Hasçelik, bugün değil Türkiye'ye dünyaya üretim yapıyor. En önemlisi bir aile şirketi ve Konyalı. Konya'nın yüz aklarından. Tohumu Konya'da atılan ve bugün Kocaeli-Gebze'ye genel müdürlük açan Hasçelik'in ikinci kuşak yöneticisi Naci Faydasıçok ile bir araya geldik. Soyadları gibi memlekete faydaları işleri çok. İşte bu faydalı işleri konuşmak, sohbet etmek için Kocaeli-Çayırova-Şekerpınar sınırları dahilinde yer alan genel müdürlük binasında bizleri ağırlayan Yönetim Kurulu Başkanı Faydasıçok, samimi ve içten açıklamalarda bulundu.

Efendim; öncelikli olarak Naci Faydasıçok'u tanıyabilir miyiz?

Konya'da 1972 yılında dünyaya geldim. Anne tarafı da, baba tarafı da hep Konyalıdır. Fatih ve Cem adlı iki erkek kardeşim var. Liseyi Anadolu Ticaret Lisesi'nde, üniversiteyi de İstanbul Marmara Üniversitesi'nde İngilizce İşletme üzerine okudum. Babamız Hasan Faydasıçok, 1968 yılında ticari hayatın içerisine adım atmış. Babam, Konya'nın sevilen ve sayılan tüccarlarından. Konya'nın sanayisine katkısı çok büyüktür. Sosyal yönü kuvvetlidir. Bugün ikinci kuşak olarak babamızdan devraldığımız bayrağı, başarıyla taşımanın mücadelesini vermekteyiz.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜĞÜ

2008 yılında şu an bulunduğu-muz yer olan TAYSAD Organize Sanayi Bölgesi'ne (TOSB) Türkiye'nin en modern vasıflı çelik fabrikasını



kurduk. 250 bin ton kapasiteli. Burayı bitirdik sonra da 2011 yılında parlak çelik üretim merkezini faaliyete geçirdik. Burası da sayılı, kapasitesi fazla olan yerlerdendir ve Türkiye'nin en büyük parlak çelik üretim merkezidir. Parlak çelik üretim merkezimizde, en yakın rakibimizden dört katı fazla üretim gerçekleştiriyoruz. Avrupa'nın da en modern tesisidir. Hasçelik olarak İstanbul Sanayi Odası'nın (ISO) Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu listesindeyiz. 65 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. 750 kişilik dev bir ekibiz.

MESLEK LİSELERİNİ DESTEKLEYELİM!

Türkiye'de sanayinin payı gün geçtikçe azalıyor. Toplam Gayri Safi Milli Hasıla'dan sanayinin aldığı pay, yüzde 25'lerden yüzde 15'lere geriledi. Türkiye'deki turizm, emlak-konut gibi çeşitli sektörlerin gölgesinde kalıyor sanayi. Ama unutulmaması gerekir ki asıl katma değer sanayide üretiliyor. Otomasyonu, mekaniğiyle, bakım servisleriyle Türkiye müthiş bir sanayi potansiyeline sahip.

Buralara insanlar yetiştirilmeli. Mesela hizmet ürettiğimiz Gebze bölgesinde fabrikalarımızda çalışacak eleman bulamıyoruz. Endüstri Meslek Liselerinin hem firmalar, hem de devlet tarafından çokça desteklenmesi lazım.

Adnan Naci Faydasıçok'un şirketin başına geçiş hikâyesini dinlemek ve neden baba mesleğini devam ettirmek istediğinizi öğrenmek isterim?

Memnuniyetle. Üniversite eğitimimi İstanbul'da tamamladıktan sonra Konya'ya, babamın kurduğu Hasçelik'e geri döndüm. Düşüncem tekrar İstanbul'a dönmekti ama. Önümde iki seçenek, iki yol vardı. Ya İstanbul'da bambaşka işlerin peşinde olup, farklı yatırımlar yapacaktım ya da Konya'da babamın kurduğu işi büyütüp, İstanbul başta olmak üzere yeni pazarlara açılmak için mücadele verecektim. 1996 yılında ikinci seçeneği seçtim ve toplamda 13 kişiyle çalışmalara başladım. Konya içine ve dışına pazarlama faaliyetlerinin içerisinde olduk.

O zamanlar daha üretim yok de-

ğil mi?

Evet, üretim yok, sadece bayilik tarzı çeşitli markaların ürünlerini alıp, müşterilerimize pazarlayıp, satıyorduk. Çok şükür 4-5 senede işi geliştirmeyi başardık. Nihayetinde 1999 yılında İstanbul'a ilk ofisimizi açtık.

Satış ofisi gibi bir şey mi?

Evet, evet. Arka odalardan birini de yatakhane yaptık. Üç gün burada, dört gün Konya'da derken İstanbul için yatırımlara başladık. Buraya ilk geldiğimizde sadece 3-4 tane müşterimiz vardı. Şimdi elhamdülillah 100'lerce müşterimiz var. Türkiye genelinde yaklaşık 9 bin müşterimiz bulunuyor. 2001 yılında ise temelli İstanbul'a taşındım. Burada bir depo oluşturduk. Bir 6-7 yıl sonra da İstanbul'da işleri daha da geliştirdik. Daha sonra arkamdan kardeşlerim geldi. Babamız, Konya'da kaldı. Bu arada Konya'yı da ihmal etmedik, oradaki yerimizi de büyüttük. İstanbul'dan sonra Ankara, İzmir, Bursa, Adana başta olmak üzere Türkiye genelinde 11 lokasyonda, 7 ilde bölge müdürlükleri açtık. Kendi



satış ekibimizi oluşturduk. Ardından üretime başladık.

Yaklaşık 50 yıllık bir başarı öyküsü... Hasçelik, düünden bugüne gerçekten çeşitli iş kollarında büyüyerek, gürürlendirerek faaliyetlerine devam ediyor. Başarısının sırrını merak ederim, bizimle paylaşır mısınız?

En başta çok çalıştık. Bayilik tarzı değil de üretime geçmeye, sanayici olmaya karar verdik ve pazar neredeyse, pazara gittik. Bölge müdürlükleri ve depolar açtık. İnandık, risk aldık. Bugünlere başarıyla geldik.

İSTANBUL SANAYİDE GERİLEDİ ANADOLU AĞIRLIĞINI KOYDU

Genel merkezinizi Konya'dan Kocaeli'ne niçin taşıdınız, öğrenebilir miyiz?

İki sebebi var; bazı hammadde-leri ithal getiriyorduk, onun için limana yakın olmalıydık. Diğeride; pazarın burada daha hareketli,

daha canlı ve daha dinamik olduğunu gördük. Kocaeli- İstanbul'a genel merkezimizi taşıdık. Ama hiçbir zaman da Konya'dan kopmayı düşünmedik, düşünmeyiz de. Yalnız şu gerçeği de dile getirelim; Son 15 yılda İstanbul, sanayi anlamında gerilerken, İstanbul'un etrafı ve Anadolu, sanayi anlamında müthiş gelişti.

Sizce neden İstanbul sanayide geriledi?

Çünkü İstanbul'da arsa fiyatları yüksek, İstanbul'da yatırım zor. İstanbul'a rant geldi. Sanayi yerlerinde bile kocaman binalar, kuleler, AVM'ler yükselmeye başladı. Ve mevcut sanayi yerleri mecburen İstanbul dışına taşınmaya başladı.

SANAYİCİLERE GEREKEN ÖNEM VERİLMELİ

Sanayicilik apayrı bir zevk. Ama Türkiye'de sanayicilere gereken önem verilmiyor. Sanayiye yapılan bir yatırım, ülkenin kalkınmasına büyük katkı demektir. İthal

ederek bir yere varamayız. Türkiye'nin üretim yapma potansiyeli var. Her alanda üretim yapalım. İşte bu potansiyeli girişimciler olarak, devlet olarak değerlendirelim, kullanalım.

Konya'da vizyonu ve misyonu olan bir sanayi firmasının neden İstanbul ayağı da olmalı? Bunun önemine dair neler söylemek istersiniz?

Daha önce Kayserili bir işadamlımdan şunu duymuştum; 'Kayseri'den İstanbul'u görüyorduk. İstanbul'a geldik, dünyayı görmeye başladık.' Dolayısıyla ticaretin ve finansın merkezi kabul etmek gerekir ki İstanbul'dur.

ZARAR ETMEDEN KÂR EDEMEZSİNİZ

Biraz da babanız Hasan beyi konuşalım. Oğlundan Hasan beyin nasıl bir baba olduğunu dinlemek isteriz.

Çok iyi bir insan, vizyoner, iletir görüşlü ama pek takdir etme





özellği yoktur. Yaptığımız bir iş hoşuna gider fakat iş takdir etmek hususuna gelince, biraz çekimser davranır. Babamızın bize aşıladığı en önemli şey, zarar etmemize izin verdi. Çünkü biliyordu ki zarar etmeden kâr edemezsiniz. Yeni kuşaklar olarak bizler de zarar ettik fakat hiçbir zaman babam niye zarar ettiniz diye sormadı. Babamın çevresine yaydığı güvenilirlik imajından çokça istifade ettik, hâlâ da etmeye devam ediyoruz.

İşten, güçten bunaldığınız ve yorulduğunuz zaman sizi ne dinlendirir?

Arkadaşlarımla vakit geçirmek, sinemaya gitmek ve yürüyüş yap-

mak.

Son olarak eklemek istedikleriniz varsa buyurun.

Konya, sanayide doğru bir noktada. Üretimi her geçen gün artırıyor. Konya'da önemli bir pazar oluştu. Ama Konya bana göre devletten yeterli desteği alamıyor. Her sahada tabii. Bu destek alınmalı ve değerlendirilmeli. Bir otomobil fabrikası kurulmalıydı Konya'da. Önümüzdeki yıllarda savunma sanayi önemli bir sektör haline gelecek. Bu noktada Konya'nın tedarikçi olarak savunma sanayine bir şeyler üretmesi lazım. Hasçelik olarak en büyük felsefemiz sanayinin ham maddesini üretmek

ve satmak oldu. Yani imalat sanayinin ham maddesini üretmek. Bugüne kadar Hasçelik Firması olarak en uygun fiyatlarda en kaliteli malzemeyi çıkarttık. Kendi pazarımıza yabancı firmaları sokmayalım' düşüncesiyle yol aldık.

HASAN FAYDASIÇOK EĞİTİM VAKFI KURULDU

Babamın adına İstanbul merkezli bir vakıf kurduk. 'Hasan Faydasıçok Eğitim Vakfı' diye. Özellikle Konyalı olup, öksüz veya yetim çocuklara burs vermek niyetiyle kurduk. Vakfımız bugün faaliyetlerini sürdürmektedir.

